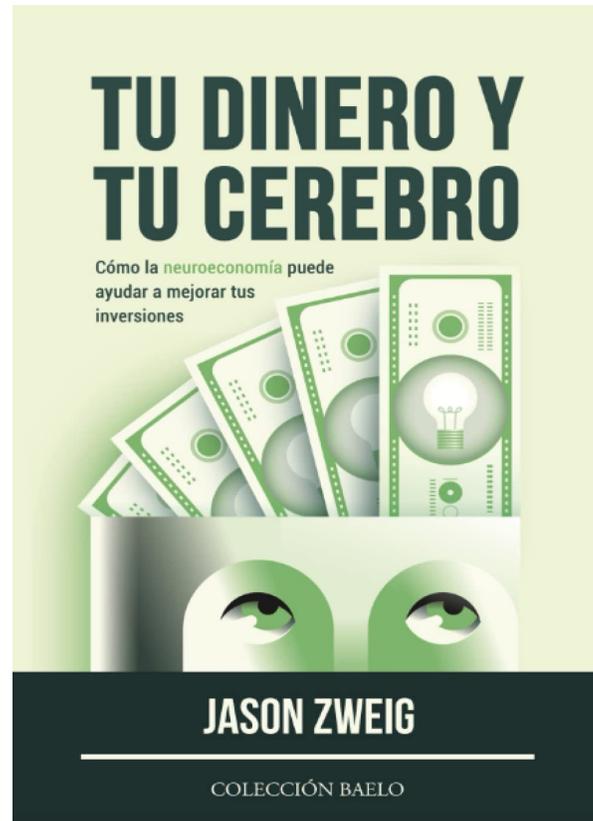


RESUMEN DEL LIBRO

▶ Tu dinero y tu cerebro. Jason Zweig



PROPÓSITO DEL AUTOR

► Nosotros mismos

No importa cuánto creamos que sabemos sobre inversiones, siempre hay más que aprender sobre la última frontera financiera: nosotros mismos.

IDEAS CLAVE

► Pensar

El mercado de valores genera constantemente estímulos que nos incitan a operar. No debemos actuar por impulso; pensemos antes.

IDEAS CLAVE

▶ Futuro impredecible

A diferencia de otros animales, los humanos creemos que somos lo suficientemente inteligentes para pronosticar el futuro incluso cuando se ha demostrado explícitamente que es impredecible.

IDEAS CLAVE

► Predicción adictiva

Así como la naturaleza aborrece el vacío, la gente odia la aleatoriedad. La compulsión humana de hacer predicciones sobre lo impredecible se origina en los centros de dopamina del cerebro impulsivo.

IDEAS CLAVE

▶ Nuestro cerebro inversor

Hay muy pocas certezas en los mercados financieros, pero nuestro cerebro inversor está diseñado para exagerar nuestras habilidades, favorecer lo que nos resulta familiar e imaginar mucho más control sobre el futuro del que nunca tendrá.

IDEAS CLAVE

▶ Pánico y estrategia

Reaccionar de forma exagerada a los sentimientos es una de las cosas más arriesgadas que puede hacer un inversor. Un solo momento de pánico puede hacer estragos en nuestra estrategia de inversión a largo plazo.

IDEAS CLAVE

▶ Fuera del rebaño

Si quieres obtener más rentabilidad que los demás, no puedes invertir como los demás.

IDEAS CLAVE

► Una acción es un negocio

Una acción es solo un pedazo de un negocio subyacente. Si ese negocio se vuelve más rentable, se volverá más valioso, y a su vez, el precio de sus acciones subirá. ¿Entiendes el negocio? ¿Tienes idea de cómo será dentro de cinco o diez años? Si no nos sentimos cómodos respondiendo estas preguntas, no debemos comprar acciones de esa compañía.

CONCLUSIÓN

- ▶ Cultiva la paciencia

En inversión, pon el tiempo de tu lado, y cultiva la paciencia.